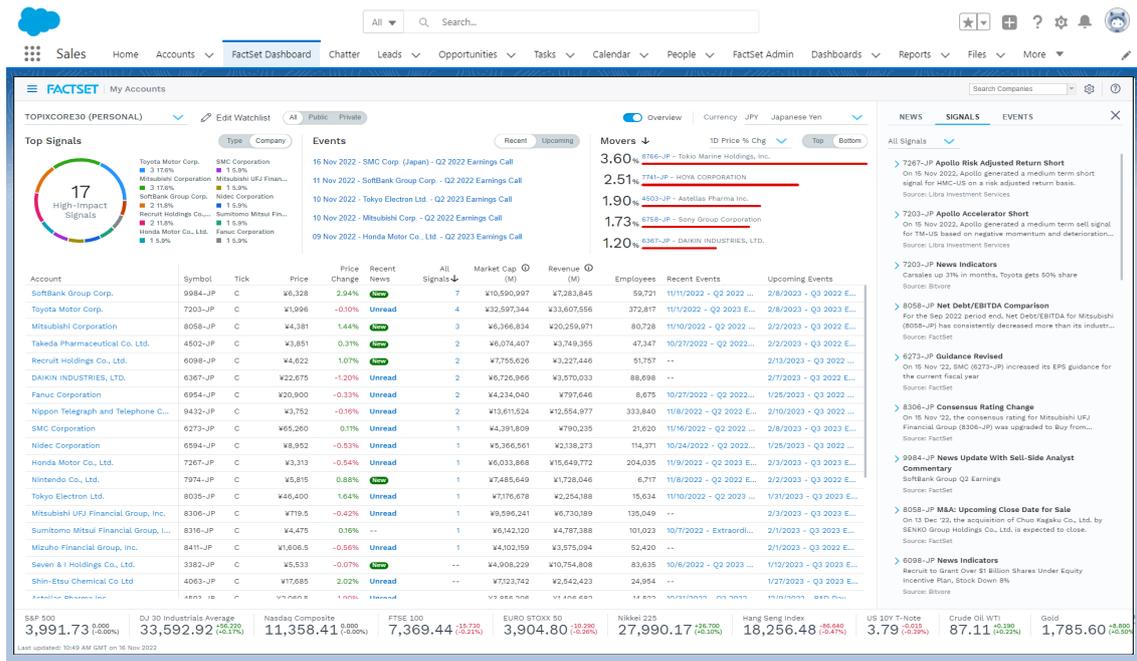


CRMソリューション：ファクトセットの強力なコンテンツと機能性をシームレスにお客様のCRMに統合

ファクトセット独自のコンテンツ、エンティティ連携、柔軟なデータ配信方法により、お客様のCRMプラットフォームに多くの価値を提供します。



営業における課題を理解する信頼できるパートナー

顧客動向を把握し、新たなビジネスチャンスを見出すためのソリューションでCRMを強化します。ターンキー・マネージメント機能からカスタマイズされたデータフィードソリューションまで、お客様やCRM利用者にとって価値のあるコンテンツをCRM環境へ提供します。ファクトセットがSalesforceやMicrosoft Dynamicsと統合されることにより、お客様のCRMが真の情報ソースとして、より快適にご利用いただける環境へと変化します。

信頼性かつ網羅性の高いデータを使用してCRMレコードを拡張

ファクトセット独自のソリューションを活用することで状況に応じた分析やインサイトを創造し、効率を高め営業力を強化します。600万社以上の企業について、企業概要や業種分類、財務諸表を確認することができます。

400万人を超える業界のプロフェッショナルに関する現在の連絡先、学歴や従業員プロフィール、取締役会メンバーの詳細にアクセスできます。サプライチェーンの関係性を詳細に把握、ファクトセットの多岐にわたる事業内容、階層、商号、およびマルチセクターで競合他社情報をご利用いただくことができます。

Standard CRM Content

Data Management Solutions

Financials & Ratios

Institutional Holders

Transactions

Private Equity and Venture Capital

People

Unique CRM Content

Enhanced Data Management Solutions

Supply Chain / Relationships

FactSet RBICS

StreetAccount

Corporate Governance / Activism

Events & Transcripts

Debt Capital Structure

FactSet Signals

FACTSET | SEE THE ADVANTAGE

信頼性の高いデータ統合でワークフローを最大化

ファクトセットの強力なCRMの統合ソリューションにより、FactSet Workstationと同等の深いコンテンツを高い品質、効率性、信頼性を損なうことなく、そのまま直接CRMでご利用いただくことができます。ダッシュボードでは、顧客リストに関連付けしたファクトセットの関連コンテンツ、直近のイベント、StreetAccountニュース、FactSetシグナルを表示され、最も重要な顧客口座を確認できます。各顧客の状況を把握し、そのデータを利用することで価値のあるミーティングを行うことができるようになります。ファクトセットの包括的な企業データベース(例えば、ファクトセット RBICS業種分類)を活用して、新たなビジネスチャンスを見出すことも可能です。簡単かつ効率的に取り込まれた標準化されたデータを使って、顧客に対する総合的な視点を持ちながら、個々の利用も促進いたします。

クリーンなデータ、企業データとの自動的な連携でリードを加速

自動的なデータのクレンジングやコンコーダンスプロセスを経ることで、お客様のCRMワークフローを飛躍的に向上させます。ファクトセットのIDと照合して、重複データや古いコンテンツを削除し、正確かつ統合化された顧客情報を取得することができます。

パイプラインの可視性を高め、営業担当者が日々のワークフローを次のレベルに進めるために必要な、最適な企業データ、市場調査、人物や連絡先の詳細を提供しています。さらに、お客様のCRMデータベースの開発規模と複雑性に基いて、エンティティリンクの頻度をカスタマイズします。

柔軟かつスケーラブルなデータ配信システムの活用

更にプラグインやAPI、データフィードソリューションを追加することで、よりカスタムな統合を構築します。ファクトセットの主なサービスであるWorkstationから直接取得したインタラクティブレポートを通して、最新の企業情報にアクセス可能となり、直近のイベントを把握し、クライアントミーティングに備えることができます。一度のAPIコールでオンデマンドのPDFを作成してミーティングの準備を自動化できるため、手作業によるデータ収集と照合作業が不要になります。ファクトセットの標準的なデータフィード、オンデマンドデータフィード、リアルタイムデータフィードを通じて提供される幅広いコンテンツを利用して、お客様のニーズに合った包括的なソリューションを構築します。お客様のCRMプラットフォームを利用するあらゆるチームが、複数のウェブサイト、社内ポータル、モバイルアプリケーションにて、同じコンテンツにアクセスできる信頼性の高い参照フレームワークを確保することができます。

The screenshot displays the FactSet Workstation interface for the Toyota account. The top navigation bar includes 'Sales', 'Home', 'Accounts', 'FactSet Dashboard', 'Chatter', 'Leads', 'Opportunities', 'Tasks', 'Calendar', 'People', 'FactSet Admin', 'Dashboards', and 'More'. The main content area is divided into several sections:

- Account Toyota:** Includes fields for Type, Phone, Website (http://www.toyota.co.jp), and Industry (Automobiles).
- FactSet Related News Details:** A section for news and reports.
- REPORTS:** A sidebar menu with options like Snapshot, News & Transcripts, Price Summary, Key Items, All Estimates, M&A Summary, Source of Capital, and Management & Board.
- SIGNALS:** A section for signals with a legend for Positive and Negative indicators.
- 事業内容 (Business Description):** A text block describing Toyota's global sales volume and market position.
- Corporate Information:** Details about Toyota's location (Japan), website, and contact information.
- 財務バリュエーション・レシオ (Financial Valuation Ratios):** A table comparing financial metrics across different periods.
- 直近の企業価値 (Recent Company Value):** A table showing various valuation metrics like EV/EBITDA, EBITDA, and Price to Earnings.

	Mar '22A	Sep '22LTM	Mar '23E	Mar '24E
EV/売上高	1.49	1.40	1.28	1.21
EV/EBITDA	9.73	10.76	11.18	9.89
EV/EBIT	15.65	19.62	16.36	13.83
EBITDA/支払利息	109.50	44.46	9.30	10.15
EBIT/支払利息	68.09	24.39	6.36	7.25
EBITDA/設備投資費/支払利息	22.44	8.45	5.78	6.85
総負債/EBITDA	5.50	6.84	-	-
Total Debt/EV	0.57	0.64	0.60	0.61
Price to Earnings	9.73	11.01	9.95	8.87

Price (As of 16 Nov '22)	1,996.00
普通株発行株数	13,850.78
時価総額	¥27,646.15
希薄化後発行株数	0.00
希薄化後発行株数	13,850.78
時価総額 (希薄化後ベース)	¥27,646.15
+ Consolidated Debt	29,797.73
- In-the-Money Convertible Debt	-
+ Capital Leases	0.00
+ Operating Leases	0.00